

Werte wahren, Werte erhalten – Gold- und Schmuckhandel mit Vertrauen

Seit fast 40 Jahren ist die Manfred Lipp GmbH in der Ravensburger Unterstadt ansässig und bietet beim Handel mit Gold, Schmuck und Edelsteinen einen vertrauensvollen und transparenten Service. Inhaber Manfred Lipp erklärt im WOCHENBLATT, warum es sich auch beim aktuellen Goldpreis lohnen kann, alten Schmuck zu verkaufen.



Manfred Lipp nimmt sich persönlich Zeit für die Kunden. Zur diskreten Abwicklung von Ankaufsgeschäften lädt er seine Kunden gerne in seinen separaten Ankaufsraum
FOTOS: ARCHIV

■ **Herr Lipp, der Goldpreis ist in der letzten Zeit relativ stabil. Wie sehen Sie die weitere Entwicklung?**

Manfred Lipp: Das ist eine schwierige Frage, die niemand beantworten kann. Tatsache ist, nachdem der Goldpreis vor ca. vier Jahren auf einem Höchststand von ca. 45 Euro pro Gramm war, ist er bis Anfang 2014 auf ca. 30 Euro gefallen. Seither hat er sich kontinuierlich mit leichten Schwankungen auf zur Zeit wieder 36 Euro pro Gramm sehr gut entwickelt.

■ **Wie schätzen Sie die zukünftige Entwicklung ein?**

Für die Zukunft sehe ich zur Zeit eine leicht fallende Tendenz, da die Schuldenpolitik der Länder weiter wachsen wird. Besonders in Amerika sagen die Fachleute ja eine enorme Verschuldung des Staates voraus, was mittelfristig für steigende Zinsen sorgen wird und dadurch könnte der Goldpreis etwas nachgeben.

■ **Sollte man zum gegenwärtigen Goldpreis verkaufen?**

Durchaus. Wir haben heute den gleichen Goldpreis wie vor ca. drei Jahren. Das bedeutet: Goldware, Schmuckstücke und natürlich Erbstücke kann man immer noch mit gutem Gewinn verkaufen. Der Goldwert hat sich in den letzten 10 Jahren immerhin verdreifacht!

■ **Was raten Sie einem Interessenten, der Gold veräußern möchte?**

Man sollte vor allem darauf achten, dass hinter einem Unternehmen auch ein klar definierter Name, eine bekannte Adresse und eine Festnetz-Telefonnummer steht. Während der Boomzeit haben sich viele Quereinsteiger, oft mit Sitz im Ausland, etabliert. Die werben intensiv mit garantierten Best- oder Höchstpreisen. Ob diese Versprechungen dann tatsächlich so eingehalten werden, ist eine andere Sache. Auf jeden Fall sollte man sich eine zweite Meinung einholen. Aufpassen sollte man auch, wenn bei einer

telefonischen Anfrage gleich ein konkreter Preis versprochen wird, ohne dass die Ware überhaupt angeschaut wurde. Meist sind die genannten Zahlen nur Lockpreise – um mit den Kunden in näheren Kontakt zu kommen. Bei seriösen Ankäufern muss zur eindeutigen Bestimmung des Ankaufspreises die Ware in Augenschein genommen werden.

■ **Das heißt, dass Sie tel. Preisangaben ablehnen?**

Unbedingt, am Telefon erhalten Sie von uns kein Angebot, wie gesagt, die Ware muss vorliegen, alles Andere ist meiner Ansicht nach unseriös.

■ **Bei welchen Stücken raten Sie als Experte zum Verkauf?**

Alter, kaputter Goldschmuck, Stücke, die man schon jahrelang nicht mehr getragen oder geerbt hat und natürlich altes Zahngold, auch noch mit Zähnen dran, da braucht sich niemand zu schämen – all das sollte man verkaufen. Es lohnt sich auf jeden Fall, an einem grauen, kalten Wochenende die alten Sachen durchzusehen und dann zu uns ganz unverbindlich mal zur Bewertung zu bringen. Vielleicht kann man so ja schon das nächste Wochenende auf Mallorca in der Sonne genießen. Auch alte Golduhren sollte man verwerten. Hochwertige Markenuhren, wie zum Beispiel Rolex, Cartier, Ebel, Omega, Rado, usw. werden von uns ebenfalls gekauft, auch wenn sie nicht aus Gold sind. Gerade bei diesen hochwertigen Stücken sollte man darauf achten, dass die Uhren, zum Beispiel bei einem Erbfall, nicht zu lange ungenutzt liegen. Erstens verlieren die Uhren mit der Zeit meist an Wert und zweitens können bei langer Liegezeit hohe Wartungskosten anfallen. Ebenfalls kaufen wir Silberartikel in jeder Form. Insbesondere Bestecke, Kannen und

Schalen. Silberschmuck ist für den Verkauf meist nicht lohnend, da sich der Preis nach dem Gewicht richtet. Echtes Silber hat einen Stempel mit 800 oder 925, das kaufen wir. Artikel mit Stempel 90 oder 100 sind versilbert – die kaufen wir nicht.

■ **Und was sollten die Leute lieber nicht hergeben?**

Schmuck, den man zu Hochpreisen gekauft hat, den man gerne trägt oder mit dem persönliche Erinnerungen verknüpft sind – solche Stücke sollten ganz klar unverkäuflich bleiben.

■ **Was ist mit Münzen?**

Hier gilt das Gleiche wie beim Schmuck: Jetzt ist eine gute Zeit zum Verkauf. Wenn man alte Sammlungen hat, sollte man die zur Bewertung unverbindlich mal bei uns vorbeibringen. Der Wert einer Münze richtet sich ja nach verschiedenen Aspekten. Der Krügerrand z. B. war in den 80er-Jahren vorübergehend stolze 1 000 DM wert, dann plötzlich nur noch 400 DM. Die Vergangenheit zeigt: Ein Kurs kann ganz schnell in die andere Richtung kippen. Besondere Sammlerstücke werden natürlich extra berechnet. Selbstverständlich zahlen wir dann für solche Stücke einen höheren Preis als den Metallpreis. Wir kaufen Münzsammlungen in jeder Größenordnung und machen auf Wunsch bei größeren Sammlungen auch Hausbesuche. Was man nicht verkaufen sollte, sind neue Euro-Münzen-Sammlungen. Die kann man ruhig noch aufbewahren.

■ **Woran erkenne ich die Kompetenz und Seriosität eines Goldankäufers?**

Ein Händler oder Experte sollte sich durch jahrelange und transparent dargestellte Erfahrung ausweisen und nicht durch bloße

Bezeichnungen wie z. B. Gutachter oder Sachverständiger. Diese Begriffe sind in Deutschland nicht geschützt und können von fast jedermann verwendet werden. Höchste Vorsicht ist auch bei Ankaufsgesuchen von alten Nähmaschinen, Pelzmänteln, oder, die neueste Masche, alten Damenhüten geboten! Diese Anzeigen sind oft deutschlandweit organisiert – nur mit dem Ziel, insbesondere bei älteren Menschen in die Wohnung zu kommen. Das ist schon beim ersten Telefongespräch relativ leicht zu erkennen, weil meist schon im zweiten Satz nach Gold gefragt wird. Normalerweise will kein Mensch einen alten Pelz oder alte Nähmaschinen – Ziel ist ganz einfach, billig an Goldschmuck zu kommen. Hier ist höchste Vorsicht geboten, auch mit Blick auf die eigene Sicherheit!

■ **Ist es sinnvoll, mit Edelsteinen besetzten Goldschmuck zu verkaufen?**

Auch hier begutachten wir die Ware gemeinsam mit dem Kunden. Es ist durchaus möglich, dass wir die Objekte weiter veräußern können und dadurch auch zu einem höheren als dem aktuellen Goldpreis ankaufen. Die Stücke stammen oft aus dem Familien-



Frau Lipp beim Begutachten von Goldschmuck

erbe oder Nachlässen mit bewegenden Geschichten und haben deshalb für die Kunden einen symbolischen Wert. Die möchte man nicht so einfach in den Schmelztiegel werfen lassen. Hier gilt unser Motto: Werte bewahren – Werte erhalten.

■ **Raten Sie zum Barverkauf von Gold oder eher zur Auktion?**

Bei Auktionen muss man vorsichtig sein und immer das Kleingedruckte lesen, sonst bleibt eventuell vom Auktionserlös nicht viel übrig. Denn da werden vom



Verkaufspreis viele Gebühren abgezogen. Wir als kleines Geschäft haben keine hohen Kosten und können mehr vom Erlös an unsere Kunden weitergeben. Bei antikem Schmuck kann eine Auktion allerdings Vorteile haben, wir beraten

Schecks aus, die bei der Bank um die Ecke eingelöst werden können. Diskretion ist für uns bei der gesamten Abwicklung selbstverständlich. Kommt keine Einigung über den Ankaufspreis zustande, was relativ selten vorkommt, nimmt der Kunde seine Ware wieder mit – es entstehen ihm keinerlei Kosten.

■ **Welchen Stellenwert hat für Sie die Unternehmenstradition?**

Einen sehr hohen! Wir sind jetzt fast 40 Jahre hier in Ravensburg am selben Standort in der Untere-Breite-Straße ansässig. Oft geht es beim Goldverkauf um höhere Summen, da zählen Vertrauen und Diskretion – wir ziehen niemand über den Tisch, wir leben von unseren Stammkunden. Mit unserem separaten Ankaufsraum ohne Publikumsverkehr gewährleisten wir Privatsphäre. Auf Wunsch des Kunden machen wir auch gerne Hausbesuche. Langjährige Erfahrung am gleichen Standort in der Untere-Breite-Straße schafft Vertrauen – unsere Kunden sind mit unserem Service sehr zufrieden!
kabou

Kernöffnungszeiten

Montag bis Freitag
10.00 – 12.30 Uhr und
14.00 – 17.00 Uhr
Samstag 9.30 – 14.00 Uhr
und nach Vereinbarung
Tel. 07 51 / 1 5305



Gold – Schmuck

kaufen wir seit fast 40 Jahren in Ravensburg in der Unteren Breite Straße. In dieser Zeit haben wir tausende Ankäufe getätigt. Viele dieser Kunden pflegen teils seit Jahrzehnten Geschäftskontakt mit uns und wissen um unsere Zuverlässigkeit und Bonität. Banken, Notare, Nachlassverwalter gehören genauso zu unserem Kundenkreis wie natürliche Privatpersonen. Vom einzelnen Goldzahn über kompl. Zahnarztrestbestände, hochwertigen Goldschmuck mit oder ohne Edelsteine, Altgold, kompl. Münzsammlungen usw. kaufen wir zu hohen marktgerechten Preisen. Bei Vorlage machen wir Ihnen ein kostenloses Angebot.

M. Lipp GmbH, Ravensburg

NUR in der **Untere-Breite-Straße 19 + 25**

Ihre seriöse Ankaufsstelle für Gold, Schmuck, Zahngold, Dentalreste Münzen, Silber, hochwertige Uhren usw. seit fast **40 Jahren**
Auf Wunsch separater Ankaufsraum ohne Publikumsverkehr

weitere Infos unter: www.lipp-schmuck.de

Tel. 07 51 / 1 5305

88212 Ravensburg